

POLITIQUE DE DIVULGATION DES REVENUS AU CANADA

La Divulgence de revenu (« DR ») est conçue pour fournir des informations vraies, opportunes et compréhensive concernant le « revenu » des Lyconet Marketers indépendants. Afin d'atteindre cet objectif, La Divulgence de revenu doit être présentée à tous les Lyconet Marketers indépendants potentiels et doit être affichée lors de chaque réunion « d'opportunité ».

En plus, la Divulgence de revenu doit être présentée à un Lyconet Marketer potentiel (une personne qui n'a pas établi de relation contractuelle avec Lyconet) à chaque fois que le Plan de rémunération de Lyconet est présenté ou discuté. Cela inclut les conversations concernant les demandes de revenus, les opportunités de gains, ou toute autre représentation concernant la rémunération.

Les termes « demande de revenu » et/ou « représentation des gains » (collectivement « demandes de revenus ») comprennent: 1) les états des gains moyens; 2) les états des gains non moyens; 3) les états des paliers de gains; 4) les témoignages de revenus; 5) les demandes de style de vie; et 6) les demandes hypothétiques. Exemples de « états des gains non moyens » comprennent : « Notre Lyconet Marketer indépendant numéro un a gagné XXX dollars l'année dernière, » ou « Notre Niveau de carrière X gagne XXX dollars par mois. » Un exemple des « états des paliers de gains » est : « Le revenu mensuel pour un Niveau de carrière 8 est de XXX au bas de l'échelle et de YYY au haut de l'échelle. »

Une « demande de style de vie » comprend typiquement des états (ou des images) impliquant de grandes maisons, des voitures de luxe, des vacances exotiques ou d'autres éléments suggérant ou impliquant la richesse. Ils consistent également en des références à la réalisation de « ses rêves », au fait d'avoir « tout ce dont on a toujours rêvé », et sont formulées en termes « d'opportunité », de « possibilité » ou de « chance ». Des demandes telles que : « Après six (6) mois dans l'entreprise, mes revenus de Lyconet Marketer dépassaient mon salaire, » ou « Grâce à mes affaires de Lyconet, je peux maintenant passer du temps avec ma famille », relèvent également des demandes relatives au « style de vie ».

Une « demande de revenu hypothétique » existe lorsque vous tentez d'expliquer le fonctionnement du Plan de rémunération de Lyconet à travers l'utilisation d'un exemple hypothétique. Certaines hypothèses sont formulées concernant tout ou partie des éléments suivants : 1) le nombre de Membres et de Marchands du Benefit Program au sein de l'Organization de Marketer et/ou Lyconet Marketers indépendants référencés; 2) le nombre de Membres et de Marchands du Benefit Program au sein de l'Organization de Marketer et/ou Lyconet Marketers indépendants dans votre Organization; 3) volume d'achat moyen par Membre et Marchand du Benefit Program au sein de l'Organization de Marketer et/ou 4) volume total dans votre Organization. L'application de ces hypothèses à travers le Plan de Lyconet Compensation Plan de rémunération donne des chiffres de revenus qui constituent des « demandes de revenus hypothétiques ».

Dans toute réunion non publique (par exemple, en ligne et hors ligne) avec un potentiel Lyconet Marketer indépendant dans laquelle le Plan de rémunération de Lyconet est discuté, ou tout type de demande de revenu est fait, vous devez fournir au(x) prospect(s) la Divulgence de revenu. Lors de toute réunion ouverte au public dans laquelle le Plan de rémunération de Lyconet est discuté, ou tout type de demande de revenu est fait, vous devez fournir à chaque Lyconet Marketer indépendant potentiel avec une copie de la Divulgence de revenu. Dans toute réunion dans laquelle un type d'affichage vidéo est utilisé, (par exemple, moniteur, télévision, projecteur, téléphone intelligent, etc.) une diapositive de la Divulgence de revenu doit être affichée avant toute discussion sur le Plan de rémunération de Lyconet, ou la présentation de toute demande de revenu. Des copies de la Divulgence de revenu peuvent être imprimées ou téléchargées gratuitement à partir du site web de Lyconet – www.lyconet.com